



ResultGO.

Representações

Conectando o seu produto
com o mercado.

Apresentação Institucional 2021

[SOBRE NÓS](#)

[RESULTADOS](#)

[PORQUE A RESULTGO](#)

[NOSSAS REPRESENTADAS](#)

[METODOLOGIA GO](#)

[DEPOIMENTOS](#)

[CONTATO](#)



Seja Bem-vindo!

Somos uma empresa de representações comerciais focada em **estratégia de vendas e lançamento de produtos!**



Sobre Nós

A ResultGo representações comerciais é uma empresa que consagrou a sua marca e se consolidou no mercado de representações, vendas, promoções e gestão comercial com ênfase especial no setor automotivo e industrial.

Sediada na cidade do Rio de Janeiro, atuando nos estados do Rio de Janeiro e Espírito Santo como uma das principais empresas de **representações, vendas e lançamento de produtos.**

Priorizamos uma relação ética, de confiança e compromisso com **nossas representadas e clientes, oferecendo soluções customizadas, inovadoras e inteligentes, sempre visando o crescimento sustentável dos negócios.**

Somos movidos por vendas!

Incrementamos negócios com solidez garantindo a continuidade das alianças que nos trouxeram até aqui.

Com um modelo de trabalho aproximado e ações dirigidas atuamos de perto com os nossos clientes, **construindo uma relação forte e transparente, isso é o que nos faz ser ResultGo.**

Conheça a Result Go em números

A nossa trajetória é marcada por resultados e conquistas!



+30 Anos de Atuação no mercado em mais de **50 cidades** do Brasil!

+100 Treinamentos e Palestras realizadas.

+50 Grandes industrias representadas, dentre elas **11 multinacionais**.

+3 mil Clientes atendidos e ativos/negociações realizadas com sucesso.

+500 Campanhas e ações promocionais desenvolvidas.

+ R\$ 500 Milhões em vendas.

+100mil Skus Vendidos.



Porque o seu produto precisa da **ResultGo?**

Somos uma organização que vai muito além de atender e manter uma equipe de vendas.
O mercado B2B pede muito mais do que simplesmente vender!

A indústria desenvolve produtos, porém o mercado espera receber soluções que vão além de produtos, soluções certas e que realmente importam.

A ResultGo é especializada em lançar produtos, e para isso é preciso, conhecer todas as esferas do mercado, desde a geografia até os potenciais consumidores, entender as necessidades dos clientes, avaliar a temperatura de mercado e desenvolver planos de Go To Market ideais para garantir que o produto da indústria chegue no cliente certo.

1

Indústria cria o produto

A indústria cria o produto e tem o desafio de lançar até o consumidor B2B, B2C

2

ResultGo

Especialistas que conhecem o mercado sabem exatamente quais são as melhores estratégias para vender o produto e gerar resultado.

3

Produto certo no cliente certo

Por meio de planos Go to Market o produto é estrategicamente fixado em um fluxo de venda a ser comprado pelo cliente certo, assim gerando mais valor para a indústria e para o consumidor.

Confiança e experiência

É o reflexo da nossa reputação.

Só quem tem estrada pode antecipar atalhos e criar novos caminhos, isso permite identificar melhores rotas, otimizar recursos e transpor obstáculos imprevistos.



Grandes marcas



Alianças sustentáveis só acontecem com **relacionamento, proximidade, profissionalismo e resultados**, isso nos torna relevante como empresa, sendo apenas um dos serviços que oferecemos as nossas representadas.

Como podemos representar a sua empresa?

Conheça os nossos serviços de maximização de resultados em representações comerciais



Representações e Lançamentos!



Representações Comerciais

Força de campo, gestão,
marketing pessoal B2B, ações e
impulsionamento de vendas.



Consultoria Go!

Estratégia de lançamento ponta a
ponta, análise de mercado 360.

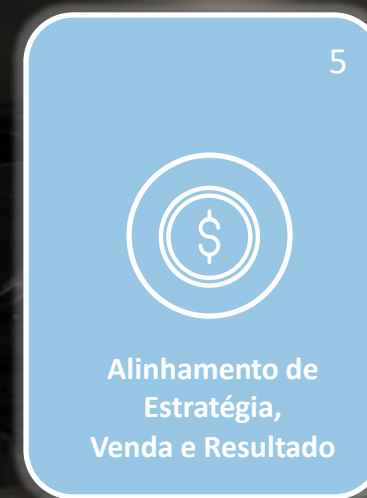
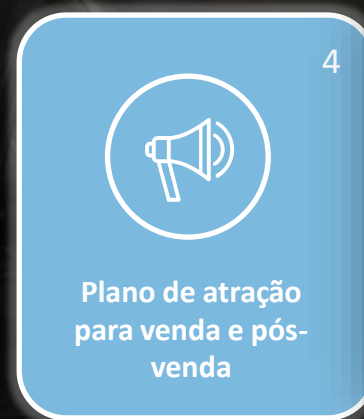


Estratégia personalizada de vendas

Criação de planos estratégicos
personalizados sob medida.

Metodologia GO!

Nosso método de trabalho possui 5 etapas que **garantem o sucesso dos SEUS Resultados**



Análise de mercado

Metodologia

Utilizamos o resultado deste estudo para compor a estratégia de venda do seu produto.

- Posicionamento da marca e portfólio.
- Share parcial e potencial.
- Identificação da relação custo x benefício.
- Mapa e direcionamento de negócios.

Por meio das nossas bases de dados e pesquisas, realizamos uma análise efetiva para identificar a competitividade do produto em relação aos demais, considerando, preço, custo benefício e valor agregado de negócio.



Mapeamento de Território

Metodologia

Utilizamos o resultado deste estudo para compor a estratégia de venda do seu produto.

- Análise de preço e produto x potenciais regionais.
- Mapeamento de clientes por território potencial de vendas.
- Estratégias de acordo com a região.

Com o resultado de nossas análises, conseguimos comparar as potenciais regiões que demandam mais o produto a ser vendido, aplicando a força de venda no território certo e consequentemente gerando melhores resultados nos clientes ideais.



Benchmarking de produtos

Metodologia

Utilizamos o resultado deste estudo para compor a estratégia de venda do seu produto.

- Análise do produto x preço
- Estudo de valor agregado
- Definição de diferenciais

Por meio de estudos de mercado e concorrência, conseguimos utilizar o diferencial competitivo do produto, bem como seu valor agregado para estabelecer uma estratégia efetiva de vendas.



Plano de atração

Metodologia

Venda e Pós-Venda

- Abordagem de relacionamento
- Campanha de engajamento
- Criação de cases promocionais

Com base em todas as análises, estruturamos uma campanha certa através de ações de divulgação, engajamento de potenciais clientes, prospecção, abordagem de vendas e cases promocionais.

Todos esses processos são conduzidos pelo time comercial, treinados e capacitados para capturar os melhores resultados.



Resultado e Venda

Metodologia

Utilizamos o resultado deste estudo para compor a estratégia de venda do seu produto.

- Apresentação de Resultados
- Feedbacks de estratégia de vendas
- Resultado no bolso da representada

O resultados são garantidos por meio das ações de cada etapa:

- Análise de Mercado
- Mapeamento de território
- Benchmarking de produtos
- Plano de Atração

A soma de todas essas etapas consiste no modelo assertivo de trabalho da ResultGo. O retorno de vendas são explícitos e são perceptíveis conforme o fluxo da relação comercial.





Reconhecimento

**o que as nossas
representadas
falam sobre nós?**



Depoimentos



"Sobre a Result e toda a sua equipe, uma única palavra: Memorável. O profissionalismo, a dedicação e conduta, fizeram com que eu tivesse muita honra em trabalhar com eles. Desejo a vocês muita prosperidade e vida longa para a Result  !!!Contem sempre comigo, meus amigos."

Marcela Diniz - Filtros Wega



"Nós da Aplic Resolit parabenizamos toda a equipe da ResultGO Representações, liderada por seu diretor Leonardo Narcelli, pelos mais de 15 anos, sempre com grande desempenho e dedicação comercial na gestão de vendas nos estados do Rio de Janeiro e Espírito Santo."

Marcos Aurélio Antinori Peres - Aplic Resolit



"ResultGO há mais de 15 anos alavancando excelentes negócios, fazendo o simples, trazendo bons resultados com trabalho e conquistas."

Carlos Peres – Consultor e ex Gates do Brasil



"É com grande alegria que falamos da ResultGO Sempre enfrentando com maestria e entusiasmo os percalços da jornada, primando pelo atendimento a suas representadas e clientes, buscando a excelência nos seus serviços.

Acreditando sempre no futuro, faz das dificuldades os degraus, para o sucesso. Parabéns Leonardo e equipe ResultGO pelos 15 anos e desejando que continuem essa trajetória vitoriosa."

João Mancini – Revema Mancini



Nesses 15 anos de dedicação da ResultGO, ficamos felizes em ver a empresa prosperar e crescer. A dedicação de toda equipe associada ao direcionamento do Leonardo e Grazielle, fazem a diferença na gestão comercial de nossos negócios na região.

Bordini – WD40 Brasil



"Encontramos na ResultGO uma equipe multifacetada . Profissionais competentes, dedicados e com foco no resultado. Grande capacidade de relacionamento e conhecedores do mercado.

Não medem esforços para atingirem as metas e objetivos, seguindo as diretrizes de nossa política comercial, despertando o interesse e a satisfação de nossos clientes.

Márcio Souza – ZM SA.



Fale conosco



www.resultgo.rep.br



@resultgo_oficial



(21) 9 9591-5151



(21) 9 9536-1717



Av. Ruy Frazão Soares, 121 sl
203 - Barra da Tijuca - Rio de
Janeiro / RJ Cep. 22793-074



