



# ResultGO.

## Representações

Conectando o seu produto  
com o mercado.

Apresentação Institucional 2021

[SOBRE NÓS](#)

[RESULTADOS](#)

[PORQUE A RESULTGO](#)

[NOSSAS REPRESENTADAS](#)

[METODOLOGIA GO](#)

[DEPOIMENTOS](#)

[CONTATO](#)



# Seja Bem-vindo!

Somos uma empresa de representações comerciais focada em **estratégia de vendas e lançamento de produtos!**



# Sobre Nós

A ResultGo representações comerciais é uma empresa que consagrou a sua marca e se consolidou no mercado de representações, vendas, promoções e gestão comercial com ênfase especial no setor automotivo e industrial.

Sediada na cidade do Rio de Janeiro, atuando nos estados do Rio de Janeiro e Espírito Santo como uma das principais empresas de **representações, vendas e lançamento de produtos.**

Priorizamos uma relação ética, de confiança e compromisso com **nossas representadas e clientes, oferecendo soluções customizadas, inovadoras e inteligentes, sempre visando o crescimento sustentável dos negócios.**

## Somos movidos por vendas!

Incrementamos negócios com solidez garantindo a continuidade das alianças que nos trouxeram até aqui.

Com um modelo de trabalho aproximado e ações dirigidas atuamos de perto com os nossos clientes, **construindo uma relação forte e transparente, isso é o que nos faz ser ResultGo.**

# Conheça a Result Go em números

A nossa trajetória é marcada por resultados e conquistas!



**+30** Anos de Atuação no mercado em mais de **50 cidades** do Brasil!

**+1000** Treinamentos e Palestras realizadas.

**+50** Grandes industrias representadas, dentre elas **11 multinacionais**.

**+3 mil** Clientes atendidos e ativos/negociações realizadas com sucesso.

**+5000** Campanhas e ações promocionais desenvolvidas.

**+ R\$ 500** Milhões em vendas.

**+100mil** Skus Vendidos.



# Porque o seu produto precisa da **ResultGo?**

Somos uma organização que vai muito além de atender e manter uma equipe de vendas.  
O mercado B2B pede muito mais do que simplesmente vender!

**A indústria desenvolve produtos, porém o mercado espera receber soluções que vão além de produtos, soluções certas e que realmente importam.**

A ResultGo é especializada em lançar produtos, e para isso é preciso, conhecer todas as esferas do mercado, desde a geografia até os potenciais consumidores, entender as necessidades dos clientes, avaliar a temperatura de mercado e desenvolver planos de Go To Market ideais para garantir que o produto da indústria chegue no cliente certo.

1

## Indústria cria o produto

A indústria cria o produto e tem o desafio de lançar até o consumidor B2B, B2C

2

## ResultGo

Especialistas que conhecem o mercado sabem exatamente quais são as melhores estratégias para vender o produto e gerar resultado.

3

## Produto certo no cliente certo

Por meio de planos Go to Market o produto é estrategicamente fixado em um fluxo de venda a ser comprado pelo cliente certo, assim gerando mais valor para a indústria e para o consumidor.

# Confiança e experiência

**É o reflexo da nossa reputação.**

---

Só quem tem estrada pode antecipar atalhos e criar novos caminhos, isso permite identificar melhores rotas, otimizar recursos e transpor obstáculos imprevistos.



# Grandes marcas



micronAir®



Alianças sustentáveis só acontecem com **relacionamento, proximidade, profissionalismo e resultados**, isso nos torna relevante como empresa, sendo apenas um dos serviços que oferecemos as nossas representadas.

# Como podemos representar a sua empresa?

Conheça os nossos serviços de maximização de resultados em representações comerciais



# Representações e Lançamentos!



## Representações Comerciais

Força de campo, gestão,  
marketing pessoal B2B, ações e  
impulsionamento de vendas.



## Consultoria Go!

Estratégia de lançamento ponta a  
ponta, análise de mercado 360.

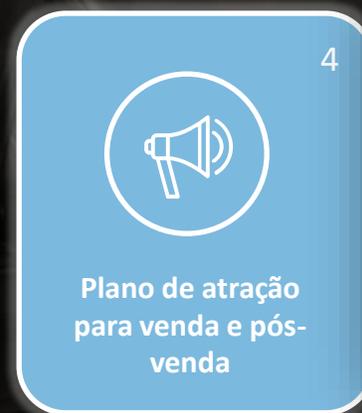


## Estratégia personalizada de vendas

Criação de planos estratégicos  
personalizados sob medida.

# Metodologia GO!

Nosso método de trabalho possui 5 etapas que **garantem o sucesso dos SEUS Resultados**



# Análise de mercado

## Metodologia

**Utilizamos o resultado deste estudo para compor a estratégia de venda do seu produto.**

- Posicionamento da marca e portfólio.
- Share parcial e potencial.
- Identificação da relação custo x benefício.
- Mapa e direcionamento de negócios.

Por meio das nossas bases de dados e pesquisas, realizamos uma análise efetiva para identificar a competitividade do produto em relação aos demais, considerando, preço, custo benefício e valor agregado de negócio.



# Mapeamento de Território

## Metodologia

**Utilizamos o resultado deste estudo para compor a estratégia de venda do seu produto.**

- Análise de preço e produto x potenciais regionais.
- Mapeamento de clientes por território potencial de vendas.
- Estratégias de acordo com a região.

Com o resultado de nossas análises, conseguimos comparar as potenciais regiões que demandam mais o produto a ser vendido, aplicando a força de venda no território certo e consequentemente gerando melhores resultados nos clientes ideais.



# Benchmarking de produtos

## Metodologia

**Utilizamos o resultado deste estudo para compor a estratégia de venda do seu produto.**

- Análise do produto x preço
- Estudo de valor agregado
- Definição de diferenciais

Por meio de estudos de mercado e concorrência, conseguimos utilizar o diferencial competitivo do produto, bem como seu valor agregado para estabelecer uma estratégia efetiva de vendas.



# Plano de atração

## Metodologia

### Venda e Pós-Venda

- Abordagem de relacionamento
- Campanha de engajamento
- Criação de cases promocionais

Com base em todas as análises, estruturamos uma campanha certa através de ações de divulgação, engajamento de potenciais clientes, prospecção, abordagem de vendas e cases promocionais.

Todos esses processos são conduzidos pelo time comercial, treinados e capacitados para capturar os melhores resultados.



# Resultado e Venda

## Metodologia

**Utilizamos o resultado deste estudo para compor a estratégia de venda do seu produto.**

- Apresentação de Resultados
- Feedbacks de estratégia de vendas
- Resultado no bolso da representada

O resultados são garantidos por meio das ações de cada etapa:

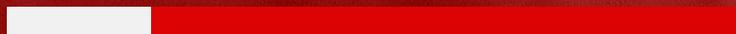
- Análise de Mercado
- Mapeamento de território
- Benchmarking de produtos
- Plano de Atração

A soma de todas essas etapas consiste no modelo assertivo de trabalho da ResultGo. O retorno de vendas são explícitos e são perceptíveis conforme o fluxo da relação comercial.



Reconhecimento

**o que as nossas  
representadas  
falam sobre nós?**



# Depoimentos



"Sobre a Result e toda a sua equipe, uma única palavra: Memorável. O profissionalismo, a dedicação e conduta, fizeram com que eu tivesse muita honra em trabalhar com eles. Desejo a vocês muita prosperidade e vida longa para a Result  !!!Contem sempre comigo, meus amigos."

Marcela Diniz - Filtros Wega



"Nós da Aplic Resolit parabenizamos toda a equipe da ResultGO Representações, liderada por seu diretor Leonardo Narcelli, pelos mais de 15 anos, sempre com grande desempenho e dedicação comercial na gestão de vendas nos estados do Rio de Janeiro e Espírito Santo."

Marcos Aurélio Antinori Peres - Aplic Resolit



"ResultGO há mais de 15 anos alavancando excelentes negócios, fazendo o simples, trazendo bons resultados com trabalho e conquistas."

Carlos Peres – Consultor e ex Gates do Brasil



"É com grande alegria que falamos da ResultGO Sempre enfrentando com maestria e entusiasmo os percalços da jornada, primando pelo atendimento a suas representadas e clientes, buscando a excelência nos seus serviços.

Acreditando sempre no futuro, faz das dificuldades os degraus, para o sucesso. Parabéns Leonardo e equipe ResultGO pelos 15 anos e desejando que continuem essa trajetória vitoriosa."

João Mancini – Revema Mancini



Nesses 15 anos de dedicação da ResultGO, ficamos felizes em ver a empresa prosperar e crescer. A dedicação de toda equipe associada ao direcionamento do Leonardo e Grazielle, fazem a diferença na gestão comercial de nossos negócios na região.

Bordini – WD40 Brasil



"Encontramos na ResultGO uma equipe multifacetada . Profissionais competentes, dedicados e com foco no resultado. Grande capacidade de relacionamento e conhecedores do mercado.

Não medem esforços para atingirem as metas e objetivos, seguindo as diretrizes de nossa política comercial, despertando o interesse e a satisfação de nossos clientes.

Márcio Souza – ZM SA.



# Fale conosco



[www.resultgo.rep.br](http://www.resultgo.rep.br)



@resultgo\_oficial



(21) 9 9591-5151



(21) 9 9536-1717



Av. Ruy Frazão Soares, 121 sl  
203 - Barra da Tijuca - Rio de  
Janeiro / RJ Cep. 22793-074



The logo features a blue stylized arrow pointing upwards and to the right, positioned to the left of the text. The text 'ResultGO.' is in a white sans-serif font, with 'Result' in white and 'GO.' in red. Below this, the word 'Representações' is written in a smaller white sans-serif font.

ResultGO.  
Representações